

ATLANTIS-CC.OO., el seguro al servicio de los profesores

En junio pasado, ATLANTIS lanzó unas campañas promocionales dirigidas al conjunto de la afiliación de CC.OO., pero también específicamente a nuestros compañeros/as docentes. Para ir más allá de los mensajes publicitarios, nos hemos entrevistado con **Máximo Abad**, que muchos conocimos en su etapa en la Ejecutiva Confederal y que hoy dirige el proyecto ATLANTIS-CC.OO., así como con **Rodérick Egal**, Director General de ATLANTIS Seguros.

TE: *Nos consta que habéis entrado fuerte estos últimos meses, para daros a conocer a la afiliación. ¿Qué valoración hacéis de los resultados?*

Máximo Abad: Es pronto para hablar de resultados, y estoy convencido que muchísimas compañeras y compañeros no nos conocen todavía, y ni siquiera han oído hablar de nosotros. Este proyecto es joven todavía... ¡a pesar de que ya hace dos años que estamos en él!

Rodérick Egal: Además, siempre tuvimos reticencias a la hora de hacer publicidad. Te obliga a ser bastante simplista, a banalizarte, y esto no nos conviene en absoluto, no es parte de nuestra cultura. Ahora bien: si sólo cuentas con el boca a boca, que sigue siendo nuestra principal arma, puedes tardar unos cuantos años antes de llegar a muchos afiliados...

TE: *¿Siguen teniendo los seguros mala fama?*

R.E.: Depende. En general, creo que sí porque hay una visión muy comercial del seguro en España: los principales actores de este sector (compañías, agentes) siempre lo vieron, históricamente, como un filón que había que explotar, a costa, cuando fuera necesario, de los intereses del asegurado. Nosotros vemos el seguro como un servicio a la sociedad o, mejor dicho, como un servicio a determinados sectores con los que nos identificamos.

TE: *¿Estás diciendo que a los demás sólo les interesa vender y a vosotros no, a pesar de las campañas que habéis lanzado?*

M.A.: Evidentemente, nos interesa vender, pero ¿con qué finalidad? Aquí radica la diferencia esencial entre ATLANTIS y las demás compañías. Como proyecto político y social, nuestra única vocación es la de facilitar a todos los compañeros y compañeras el acceso a una verdadera calidad de protección y de servicio en el ámbito asegurador. Aquí, y únicamente aquí, radica la legitimidad del acuerdo estratégico al que llegaron la C.S. de CC.OO. y ATLANTIS como representación en España de los grupos MAIF, MACIF y UNIPOL. Como empresa, debemos hacer factible esta ambición, con un crecimiento sostenido y el máximo rigor en la gestión de los recursos. En resumen, crecer (y esto pasa por vender) es necesario, tanto para ATLANTIS como para cualquier empresa. Pero no es suficiente, ¡y esto es mucho más que un matiz!

TE: *¿Por qué este especial interés por los docentes?*

R.E.: Por una razón muy sencilla. MAIF es la Mutua de seguros de los enseñantes franceses. Fue fundada por maestros en 1934, cuenta todavía hoy con una mayoría de

profes (cubre el 90% de los trabajadores de la enseñanza pública en Francia) y está dirigida por mutualistas docentes. Yo mismo procedo de MAIF. Sería bastante ilógico, pues, dada la experiencia que adquirimos del mundo de la enseñanza, que no manifestáramos ese interés...

M.A.: Tengo que añadir que la fórmula especial interés me parece fuente de posibles malentendidos. Nos inscribimos dentro del marco de un proyecto confederal, y tanto MACIF en Francia como UNIPOL en Italia tienen larga experiencia dedicada a otros sectores, especialmente al de las empresas, por los acuerdos establecidos con todas las centrales sindicales francesas e italianas. Nuestro «especial interés» es, pues, para el conjunto de toda la afiliación.

TE: *Pero, en la práctica, los docentes, y sólo ellos, se benefician en la actualidad de tarifas inferiores.*

R.E.: Es cierto, pero exclusivamente para el seguro del automóvil. Y no se trata de una medida política o comercial, sino de la ilustración concreta de lo que debe ser, para nosotros, el seguro a precio de coste. La experiencia de los últimos años nos demuestra que la siniestralidad de los docentes es inferior a la de otras profesiones. Es justo, entonces, que se beneficien en cierta medida de ello...¡ojalá estemos próximamente en condiciones de hacer el mismo análisis para muchas más profesiones!

TE: *Para concluir en muy pocas palabras... ¿Por qué hay que asegurarse en ATLANTIS-CC.OO.?*

R.E.: No puedo contestar en pocas palabras. Pásate por tu delegación, ahí te lo explicaremos.

M.A.: Yo voy a contestarte, como militante, desde la convicción que he venido adquiriendo estos dos últimos años, y fuera de toda retórica inútil. Un proyecto solidario como éste, no tiene razón de ser si no es un proyecto compartido por muchos. Por ello, animo a los/las compañeras enseñantes a que vengan a conocernos. No es un proyecto más, es un proyecto diferente.